



# DSS SalesTarget

## Lösung für Vertriebs- und Unternehmensplanung

### Die Herausforderung

Viele Unternehmen erstellen ihre Geschäftsplanung immer noch in Excel-Dateien, deren Aktualisierung zeit- und arbeitsaufwändig ist. Es gibt keine einheitliche Methode zur Verwaltung von Kundendaten, jeder erfasst sie auf seine eigene Weise, so dass die Vertriebsmitarbeiter zu viel Zeit mit der Verwaltung verbringen. Und schließlich haben die Manager oft keinen ausreichenden Einblick in den Status der einzelnen Fälle.

### Die Lösung

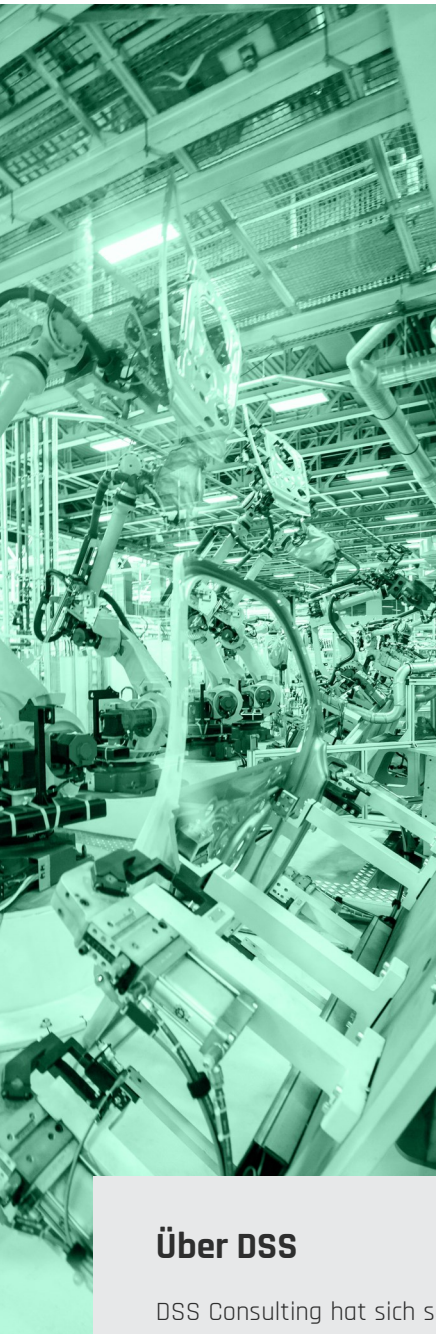
Mit Hilfe von DSS SalesTarget, einer gemeinsamen Entwicklung von Bosch Rexroth und DSS Consulting, können Unternehmen

- dank weniger Verwaltungsaufwand mehr Zeit für den Verkauf haben
- eine effektivere Entscheidungshilfe bieten: Leicht verfügbare, qualitativ hochwertige Informationen zur Unterstützung von Managemententscheidungen, so dass die Manager die Ergebnisse im Vergleich zum Plan und den Status einzelner Fälle leicht verfolgen können
- eine bessere strategische Planung durchführen: Die im System gesammelten Informationen helfen bei der Erstellung und Änderung der Strategie



## Wesentliche Merkmale

- Geschäftsplanung: Ermöglicht eine vierteljährliche Geschäftsplanung entlang des Geschäftsmodells
- Unterschiedliche Benutzerberechtigungen für jede Benutzergruppe:
  - Manager können die Aktivitäten und Ergebnisse des gesamten Teams einsehen
  - Vertriebsmitarbeiter können ihre eigenen Kunden und Zuständigkeiten sehen
- Dashboard:
  - Jeder Bericht kann leicht auf der Grundlage der von SalesTarget extrahierten Daten erstellt werden
  - Änderungen sind sofort und dynamisch sichtbar, wenn Verkäufer Informationen in das System hochladen
- Plattform-Unabhängigkeit: SalesTarget kann mit jedem ERP- und CRM-System integriert werden und Daten daraus importieren



## Über DSS

DSS Consulting hat sich seit ihrer Gründung auf kundenspezifische Entwicklungen, Business Intelligence Systeme und analytische Lösungen spezialisiert. Wir sind stolz darauf, dass unser Unternehmen in Ungarn Pionierarbeit in den Bereichen Business-Analytics-Lösungen, Datenqualitätssicherung und Data Mining geleistet hat. Basierend auf diesem Wissen und dieser Erfahrung haben wir unser Portfolio um industrielle Digitalisierungslösungen erweitert, dank derer wir die Digitalisierungsbemühungen unserer Kunden im Industriesektor seit mehreren Jahren effektiv unterstützen können. Dank unserer 25-jährigen Erfahrung als unabhängige Berater konzentrieren wir uns auf die Auswahl der besten Lösung für jede Herausforderung, mit der unsere Kunden konfrontiert sind.

Weitere Informationen:

**DSS SalesTarget**

**DSS Consulting Zrt.**

H-1113 Budapest,  
Nagyszőlős u. 11-15,  
+36 1 345 0900

[sales.int@dss.hu](mailto:sales.int@dss.hu)

[LinkedIn](#) | [Facebook](#) | [Twitter](#)

**www.dss.hu**