



DSS SalesTarget

Üzleti tervezést támogató megoldás

A kihívás

Az üzleti tervezés sok cégnél még mindig Excel fájlokban zajlik, amelyek aktualizálása idő- és munkaigényes. Az ügyfeladatok vezetésére nincs egységes konstrukció, mindenki a maga módján rögzíti azokat, így az értékesítők túl sok időt töltenek adminisztrációval. Végül, a vezetőknek gyakran nincs megfelelő rálátásuk az egyes ügyek állására.

A megoldás

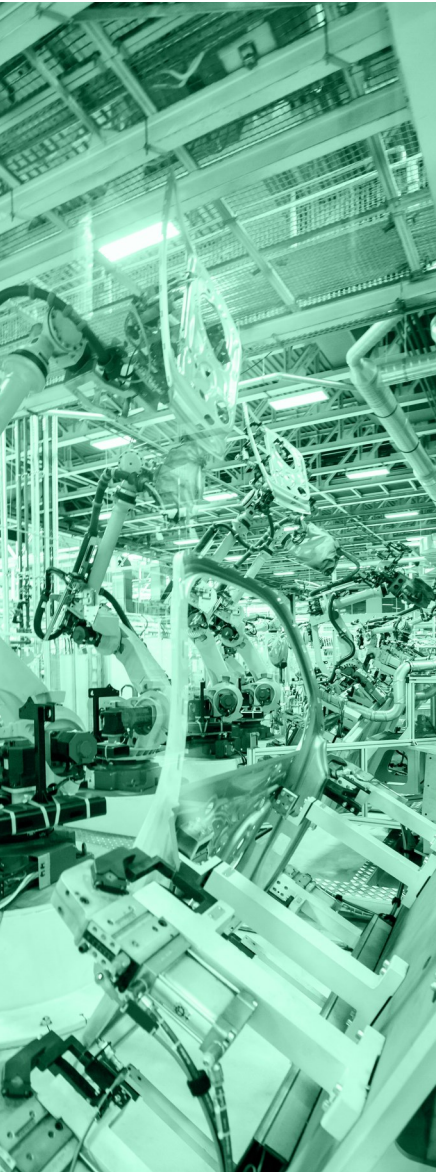
A DSS SalesTarget üzleti és értékesítés-tervezést támogató megoldás, a Bosch Rexroth és a DSS Consulting közös fejlesztése segítségével

- Több idő jut az értékesítésre a kevesebb adminisztrációnak köszönhetően
- Hatékonyabbá válik a döntéstámogatás: a menedzsment döntéseit szolgáló információk egyszerűbben és jobb minőségben állnak elő, így a vezetők naprakészen követhetik a tervszámok alakulását, az egyes ügyek állapotát
- Javul a stratégiai tervezés: a rendszerben összegyűjtött információk segítenek a stratégia megtervezésében, módosításában



A DSS SalesTarget legfontosabb jellemzői

- Üzleti tervezés: az üzleti modell mentén negyedéves üzleti tervezést tesz lehetővé
- Eltérő jogosultságok határozhatók meg az egyes felhasználói csoportok számára:
 - A vezetők átlátják a teljes csoport működését és eredményeit
 - Az értékesítők saját ügyfeleiket és feladataikat látják
- Dashboard megjelenítés:
 - Bármilyen kimutatás egyszerűen készíthető a SalesTarget-ből kinyert adatok alapján
 - Azonnal, dinamikusan láthatók a változások, amint az értékesítők feltöltik az információkat a rendszerbe
- Platformfüggetlenség: a manuális rögzítés mellett bármely ERP- és CRM-rendszerhez csatlakoztatható, ezekből képes importálni az adatokat



A DSS-ről

A DSS Consulting Zrt. alapításától kezdve üzleti intelligencia rendszerek, analitikus megoldások bevezetésére és egyedi alkalmazásfejlesztésre specializálódott. Büszkék vagyunk arra, hogy cégünk úttörő szerepet játszott Magyarországon az üzleti elemző megoldások, az adatbányászat és az információminőség-biztosítás területén. Ezen tudásra, tapasztalatokra alapozva bővítettük portfóliónkat ipari digitalizációs megoldásokkal, amelyeknek köszönhetően jó néhány éve már nem csak pénzügyi, biztosítói, telekommunikációs területen, hanem az ipari szektorban is hatékonyan tudjuk segíteni ügyfeleink digitalizációs törekvéseit. Több mint 20 éves tapasztalatunknak köszönhetően, független tanácsadóként mindig az adott feladatra leginkább alkalmas megoldást nyújtjuk ügyfeleink részére.

További információ:

DSS SalesTarget

DSS Consulting Zrt.

1113 Budapest,
Nagyszőlős u. 11-15,
+36 1 345 0900

sales.int@dss.hu

[LinkedIn](#) | [Facebook](#)

www.dss.hu